

# TurboNews TN2014-005

**GIPA Ermittelt 25% Wachstumschancen  
für Sie im Kundenkreis FREIE WERKSTÄTTEN**



## Ergebnis der GIPA Marktforschung im Auftrag von Honeywell (GARRETT)

Die GIPA mit Sitz in Mainz hatte im Auftrag von Honeywell aktuell die Warenströme für den Bereich Turbolader in Deutschland untersucht und festgestellt, dass 20% aller freien Werkstätten ihre Turbolader OE-seitig beziehen. Das Ergebnis dieser Untersuchung bedeutet im Umkehrschluss für Sie wie auch für uns, dass sich 25% Wachstums-Potenzial bieten, die es aufzugreifen gilt.

**Was bringt die Werkstatt dazu**, immerhin jeden 5. Turbolader nicht bei Ihnen zu beziehen? Die Antwort hierzu haben wir in einer Umfrage, die wir 2013 mit einem unserer Handelspartner durchführten, erhalten. In dieser Umfrage hatten wir Werkstattkunden unseres Handelspartners befragt, wieviel Turbolader man im Jahr benötigt und wo diese u.a. bezogen werden bzw. wurden. Im Ergebnis vergleichbar mit den aktuellen Zahlengaben einige freie Werkstätten hierbei an, dass man Turbolader grundsätzlich beim OE-Vertragshändler beziehen würde. Unter der Frage des „warum“ waren in Kombination stets die Worte „Qualität“ und „Garantie“ genannt.

**Was lernen wir hieraus?** Es scheint wohl so zu sein, dass diese Werkstätten denken, dass

- der von Ihnen angebotene Turbolader möglicherweise einer 2. Qualitätsstufe ist und dabei
- offensichtlich von der Befürchtung beseelt sind, dass ein selbstverschuldeter Einbaufehler mit hohen Kosten verbunden ist und man sich im Ernstfall auf der OE-Seite mehr Kulanz verspricht.

Wir denken, hier ist **Aufklärung** auch **durch Sie** notwendig!

- Berichten Sie Ihren Werkstätten dass der einzige Unterschied - neben Ihrem Service und Preis - die Tatsache ist, dass Sie im Original-Karton des Serien-Lieferanten liefern und nicht in der Box des Fahrzeugherstellers. **Der Turbolader in der Box ist der gleiche!**
- Bieten Sie parallel zum 166er PROFI KIT stets auch die entsprechende Type aus unserem proturbo Sortiment an.



Der Ablehnung von Gewährleistungen ist innerhalb dieses Lieferprogramms faktisch das Ende bereitet, was für Sie mehr Umsatz bei einem zugleich geringeren Stresspotenzial bedeutet.

Ihren Kunden ist viel größere Sicherheit im Umgang mit dem Produkt Turbolader geboten und die Auswahl des proturbo concept Artikels ist zudem schon anhand des Nummernsystems für Sie einfach gemacht!

Artikel-Nr. 166er profi kit (z.B. in der TecDoc)	entspr. Artikel-Nr. proturbo concept
<b>166-00650</b>	<b>PRO-00650</b>

Alle wichtigen Infos zu diesem Programm finden Sie unter [www.proturbo.eu](http://www.proturbo.eu)

Dieses Programm steht ausschließlich unseren Partnern zur Verfügung, für die wir immer bereit sind „ein wenig mehr“ zu tun. **Sprechen Sie mit uns**, wie beraten Sie gerne!

**Telefon-Hotline (02241) 250520**